

Ciot est un des plus importants importateurs et détaillants de marbre, d'ardoise, d'onyx, de carreaux de céramique et d'accessoires d'eau à l'intérieur des territoires desservis. La société possède des espaces de vente à Montréal, Brossard, Québec, Toronto, Détroit, ainsi qu'un bureau d'affaires à New York.

Ciot offre un milieu de travail stimulant, des conditions avantageuses et un environnement propice à votre développement professionnel. Si vous désirez un poste où l'initiative est valorisée et où votre ambition n'a pas de limite, votre défi sera de miser sur vos capacités à progresser dans un environnement très stimulant!

Sous la supervision du Directeur des ventes, le **Conseiller aux ventes internes** à l'espace-vente de la succursale située à Québec assurera la vente de nos produits auprès d'une clientèle principalement composée du grand public, mais aussi de professionnels, tels que cuisinistes, designers et architectes.

RÔLE ET RESPONSABILITÉS

- Promouvoir et vendre les produits et les services de l'entreprise en respectant les standards de vente;
- Établir un climat de confiance entre le client et le conseiller lors du processus de vente;
- Connaître et présenter aux clients les produits, services et promotions en cours;
- Analyser les tendances du marché et faire une bonne recommandation aux clients;
- Effectuer toutes autres tâches connexes.

PROFIL ET COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Diplôme d'études professionnelles dans une discipline liée au poste ou expérience de travail équivalente;
- Minimum de trois (3) ans d'expérience en vente au détail;
- Intérêt marqué pour le design et la rénovation;
- Excellente communication en français (connaissance de base en anglais);
- Forte orientation vers la satisfaction du client;
- Bon sens de l'organisation et de la gestion de projets;
- Attitude orientée sur l'atteinte des résultats;
- Empathie, rigueur et professionnalisme.

CE QUE NOUS OFFRONS

- Poste permanent à temps plein;
- Salaire concurrentiel;
- Nombreux avantages sociaux;
- Environnement professionnel des plus stimulants;
- Formation et coaching en continu.

Si vous êtes intéressé par ce poste, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae au : cvf@ciot.com

ou postulez via la section Carrières de notre site web au www.ciot.com

