

CONSEILLER(ÈRE) AUX VENTES – CIOT SURPLUS* TEMPS PARTIEL - PERMANENT

CIOT SURPLUS - 1795 AUTOROUTE JEAN-NOËL LAVOIE, LAVAL, QC H7L 4J5

En affaires depuis 1950, Ciot est aujourd'hui l'un des plus grands importateurs et détaillants de marbre, de granit, d'ardoise, d'onyx, de carreaux de céramique, de mosaïque et d'accessoires d'eau. Bénéficiant d'une présence formidable dans les marchés résidentiels et commerciaux, le groupe Ciot offre une vaste sélection de produits exclusifs dont fait partie la mosaïque sur mesure de Ciot Studio.

La société possède des espaces de vente à Montréal, Québec, Brossard, Toronto, Vaughan, Mississauga, Détroit, ainsi qu'un bureau d'affaires à New York.

Ciot offre un milieu de travail stimulant, des conditions avantageuses et un environnement propice à votre développement professionnel. Si vous désirez un poste où l'initiative est valorisée et que votre ambition n'a pas de limite, votre défi sera de miser sur vos capacités à progresser dans un environnement motivant! Si vous êtes allergique à la routine, travailler chez Ciot vous comblera. L'action, le défi et la variété feront partie de votre quotidien.

Le **conseiller aux ventes** pour l'espace vente de Ciot Surplus situé à Laval assurera la vente de nos produits auprès d'une clientèle principalement composée du grand public, mais aussi de professionnels, tels que cuisinistes, designers et architectes.

RÔLE ET RESPONSABILITÉS

- Promouvoir et vendre les produits et les services de l'entreprise en respectant les standards de vente ;
- Établir un climat de confiance entre le client et le représentant lors du processus de vente ;
- Connaître et présenter aux clients les produits, les services et les promotions en cours ;
- Analyser les tendances et faire une bonne recommandation aux clients ;
- Faire les suivis après-vente auprès des clients ;
- Effectuer toutes autres tâches connexes.

PROFIL ET COMPÉTENCES RECHERCHÉES

- Diplôme d'études professionnelles dans une discipline liée au poste ou expérience de travail équivalente ;
- Minimum de 3 à 5 ans d'expérience en ventes au détail ;
- Bilinguisme (français/anglais, parlé et écrit) ;
- Dynamisme et intérêt marqué pour le design et la rénovation ;
- Attitude orientée sur l'atteinte de résultats ;
- Bonne écoute et habileté à proposer des solutions adaptées aux besoins spécifiques des clients ;
- Forte orientation vers la satisfaction du client ;
- Sens de l'organisation, des priorités et de la gestion de projets ;
- Connaissances de la suite Microsoft Office.

CE QUE NOUS OFFRONS

- Salaire concurrentiel ;
- Environnement professionnel des plus stimulants ;
- Formation et coaching en continu.

Si vous êtes intéressé à relever ce défi, faites parvenir votre curriculum vitae à l'adresse courriel suivante : cv@ciot.com et préciser vos disponibilités (soirées et fins de semaine) ou postulez via la section Carrières de notre site web au www.ciot.com.

