

Ciot, leader dans son domaine d'activités est à la recherche d'un(e) **représentant(e) commercial(e)** pour sa division professionnelle (TECNICA). Cette division de l'entreprise se spécialise dans la mise en valeur et la spécification de produits de pierres naturelles, de plomberie et de céramiques auprès des architectes, designers et professionnels de l'industrie de la rénovation et de la construction

Le ou la représentant(e) commercial(e) a comme mission d'entretenir vos clients existants et d'assurer la vente de nos produits auprès d'une clientèle composée de professionnels tels que cuisinistes, designers et architectes. Il sera aussi appelé à répondre à des tâches administratives reliés au profil du poste.

RÔLE ET RESPONSABILITÉS

- Évaluer et exploiter le potentiel des clients existants et futurs;
- Établir et consolider des relations durables avec les professionnels;
- Maintenir un service exceptionnel qui est en lien avec l'axe commercial de l'entreprise;
- Promouvoir notre portfolio de produits et services;
- Développer des plans de vente et des stratégies pour les différents marchés;
- Développer des relations avec les clients et les entrepreneurs;
- Mettre l'emphase sur les ventes à valeur ajoutée;
- Faire les suivis de projets jusqu'à leur réalisation;
- Offrir une assistance technique et un service après-vente;
- Tenir à jour les dossiers des clients en utilisant le système informatique en place;
- Préparer les soumissions, commandes et factures à partir du système informatique;
- Aider les clients à effectuer des sélections de produits basées sur leurs besoins, les spécifications du produit et les règlements applicables;
- Analyser la concurrence.

QUALIFICATIONS ET ÉDUCATION REQUISES

- Diplôme d'études collégiales, ou expérience équivalente;
- Expérience entre 5 et 10 années d'expérience dans le domaine de la pierre naturelle ou un domaine connexe;
- Maîtrise du français et de l'anglais, tant parlé qu'écrit (essentiel);
- Attitude orientée vers l'atteinte de résultats;
- Dynamisme et passion pour le domaine de la construction;
- Habilité à communiquer de manière claire et précise;
- Excellente capacité de négociation;
- Bonne écoute et habileté à proposer des solutions adaptées aux besoins spécifiques des différentes clientèles;
- Flexibilité au niveau de l'horaire;
- Faire preuve d'autonomie et rigueur;
- Capacité à travailler dans un environnement en constante évolution;
- Sens de l'organisation et des priorités;
- Connaissance en informatique (MS Office, Internet);
- Posséder un permis de conduire en règle.

AVANTAGES

- Poste permanent à temps plein
- Nombreux avantages sociaux
- Salaire compétitif
- Allocation pour voiture
- Environnement professionnel des plus motivants
- Formation et coaching continus

Si vous êtes intéressé(e) par ce poste, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae au : cv@ciot.com

Ou via la section Carrières de notre site Internet www.ciot.com.

www.ciot.com

*L'utilisation du masculin ne vise qu'à alléger le texte.

